

№30 (824) от 30 июля 2013 г.

## Неодобрение удобрений

**«ФосАгро» теряет гендиректора и отказывается от продаж в Индии.**

Сразу два громких события поступили от череповецких химиков. Во-первых, руководство «ФосАгро» сообщило, что не будет заключать контракты с крупнейшими потребителями удобрений — индийскими предприятиями. А во-вторых, свой пост покинул генеральный директор компании Максим Волков.

О том, что Волков попросил о досрочной отставке, стало известно на днях. «Я верю в долгосрочный потенциал нашей компании, и у меня нет никаких сомнений, что наша команда и в дальнейшем обеспечит устойчивое развитие «ФосАгро», поэтому я остаюсь одним из ее акционеров», — заявил он при этом, добавив, однако, что планирует приобрести акции предприятия «Пикалёвская сода» и заняться его развитием.

«Волков олицетворял некую публичную акционерную часть «ФосАгро», — заявил радиостанции «Business FM» аналитик Владимир Рожанковский. — В 2007 году была попытка выкупа акций, и на рынке остались какие-то доли, крохи акций, с которыми ничего невозможно было сделать, то есть они не представляли никакого интереса, чтобы рынок мог полноценно развиваться. С другой стороны, они очень сильно мешали самому «ФосАгро», которое еще в те годы приняло такое предварительное решение — постепенно уходить с биржи и становиться по примеру «Еврохима» крупной частной компанией», — пояснил эксперт. Однако консолидация компании давно закончена, и на первый план выходят торговые вопросы: заключение долгосрочных контрактов и выход на новые рынки.

Ожидается, что новый руководитель будет назначен к началу августа. По некоторым данным, совет директоров рассмотрит несколько фигур, но наиболее очевидным кандидатом называют Андрея Гурьева — сына основного владельца компании. Сейчас Гурьев-младший является исполнительным директором, отвечая за логистику и продажи. Андрею Гурьеву-старшему, напомним, принадлежат 70% акций холдинга, а недавно он покинул Совет Федерации, чтобы сосредоточиться на бизнесе.

Отставка Волкова состоялась во время весьма значимых для компании событий. Дело в том, что «ФосАгро» не планирует заключать долгосрочные контракты на крупнейшем рынке удобрений — индийском. Пытаясь решить остро стоящую продовольственную проблему, вторая по населению страна мира является ведущим импортёром удобрений. Так, в 2012 году продажи в Индии принесли «ФосАгро» 7,5 миллиарда рублей, а годом ранее — 12



*По словам аналитиков, Волков олицетворял некую публичную акционерную часть «ФосАгро». | Фото с сайта krassever.ru*

миллиардов.

Однако, пользуясь своим статусом и влиянием, Дели пытается сбивать цены. «Индия — особый рынок, где сильно консолидированы покупатели, и на переговорах по ценам производителям удобрений фактически приходится сталкиваться с «рынком одного покупателя», — описал ситуацию Андрей Гурьев. — В текущих условиях мы не собираемся поставлять в Индию нашу продукцию».

Свободные экспортные потоки компания планирует пустить сразу по нескольким направлениям. Это и Юго-Восточная Азия, и Африка, и Европа, и внутренний рынок — его даже называют приоритетным. В дальнейшем компания планирует освоить рынок Китая. Не исключено, что «ФосАгро» ещё сможет вернуться в Индию и Пакистан, но только если там снова вырастут цены.

Напомним, «ФосАгро» занимает второе место в мире по производству фосфорсодержащих удобрений. За прошлый год чистая прибыль компании выросла на 9%, выручка — на 5%. Череповецкие химики являются вторыми налогоплательщиками региона. По данным ИСЭРТ РАН, они приносят 11% доходов областного бюджета.

Правда, отмечается в исследовании института, «химическая отрасль Вологодской области ещё в большей степени, чем металлургия, зависит от внешних рынков».

*Иван Беляев*