

и н ф о р м а ц и о н н о - р е к л а м н о е и з д а н и е

БИЗНЕС ВЛАСТЬ

Вологодский областной
журнал

№12 (104) 2019 г.



АНАСТАСИЯ СОКОЛОВА:

«ЛУЧШИЕ ИНВЕСТИЦИИ –
ИНВЕСТИЦИИ В ОБРАЗОВАНИЕ ДЕТЕЙ»

5 КОЛОНКА РЕДАКТОРА

6 ГЛАВНЫЕ НОВОСТИ

9 ТЕМА НОМЕРА

ЗАЩИТА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНОЙ СОБСТВЕННОСТИ

Зачем и когда об этом думать.

РЕГИСТРАЦИЯ ТОВАРНОГО ЗНАКА

Что такое «сила бренда», и сколько она стоит.

14 ОБЩЕЕ ДЕЛО

«БУДЕМ РАССЧИТЫВАТЬ НА ИНТЕЛЛЕКТУАЛЬНЫЙ ПОТЕНЦИАЛ КОМПАНИЙ»

Новый президент Союза промышленников и предпринимателей Вологодской области о развитии организации.



СОКРАЩЕНИЯ И ДЕШЕВИЗНА?

Череповецкая клининговая компания о философии аутсорсинга.

ПОДРЯДЫ НА ЦБК:

СЛОЖНОСТЬ И ОТВЕТСТВЕННОСТЬ

Вологодская компания о работе на целлюлозно-бумажном комбинате в Коряжме.

АВТОМАТИЗАЦИЯ В МАШИНОСТРОЕНИИ

АО «НПО «Аконит» внедряет цифровые процессы в промышленности.

22 ЭНЕРГЕТИКА

ЧЕМ ГРОЗИТ ВВЕДЕНИЕ ПЛАТЫ ЗА РЕЗЕРВИРУЕМУЮ МОЩНОСТЬ

Ответы на самые популярные вопросы из первых рук.

СТАБИЛЬНАЯ ПРИБЫЛЬ НА СТАБИЛИЗАТОРАХ

Вологодский завод промышленных стабилизаторов поддержит новые идеи.

29 МЕХАНИКА БИЗНЕСА

КАКОЙ ДОЛЖНА БЫТЬ ИДЕАЛЬНАЯ ШКОЛА

Компания «Планета» строит планы по модернизации системы образования.

БОЛЬШИЕ ПЛАНЫ СТЕКОЛЬЩИКОВ

Северная стеклотарная компания хочет участвовать в переработке вторсырья.

ПРОЕКТЫ ДЛЯ ЛЮДЕЙ

В Вологде привлекли горожан к обсуждению строительных проектов. Что получилось?

ИЗ ЛЕСА В СЕТИ

Как строится взаимодействие сетевиков и переработчиков.



СИЛА ПЕЧАТИ

Вологодский «Полиграфист» подводит итоги года.

КТО ЗАЩИТИТ СТРОИТЕЛЯ?

Ассоциация «СРО «Строительный Комплекс Вологодчины»: открытость, надежность, ответственность.

ТЕХНОЛОГИИ ЛУЧШЕГО ЗРЕНИЯ

Как вовремя заметить проблемы с глазами и безболезненно их исправить.

СИСТЕМНЫЙ ПОДХОД И НАУЧНАЯ ДОТОННОСТЬ

Зачем в Вологде создали Центр трансфера и коммерциализации технологий.

43 БАНКОВСКОЕ ДЕЛО

ЗОЛОТЫЕ МОНЕТЫ КАК ПОДАРОК

Плюсы и минусы драгметаллов.



ПОМОГАЯ БИЗНЕСУ РАЗВИВАТЬСЯ

ТЕКСТ: АЛЕКСАНДР МАЛЬЦЕВ

«Компетенции науки — для бизнеса», — такова миссия Центра трансфера и коммерциализации технологий (ЦТиКТ), который работает при Вологодском научном центре РАН. Вот уже более 10 лет его сотрудники успешно содействуют предпринимателям региона в поиске и привлечении финансирования для реализации проектов, направленных на модернизацию производства и внедрение инноваций.

«В России существуют, по нашим подсчетам, порядка 1500 мер поддержки (в том числе и финансовой), которые охватывают практически все сферы экономической деятельности. Предприниматели зачастую либо не знают о данных видах поддержки, либо не могут подобрать подходящие для себя, либо не имеют возможности самостоятельно подготовить конкурсную документацию — не хватает специалистов, компетенций и элементарно времени», — объясняет заведующий отделом проблем научно-технологического развития и экономики знаний ВолНЦ РАН **Евгений Мазил** причину выделения ЦТиКТ в отдельную структурную единицу.

Накопленный опыт позволяет специалистам центра осуществлять подготовку бизнес-проектов любой сложности и помогать в привлечении средств как на возмездной (например, льготное банковское кредитование), так и на безвозмездной основе (грантовая поддержка Фонда содействия инновациям и др.). А главное, за годы работы удалось выработать четкий алгоритм действий, позволяющий получить желаемый результат.



11 лет на рынке



более **50 проектов** поддержано



225 млн рублей безвозмездных средств для предприятий, из них в 2019 году — **75 млн рублей**

Преимущества работы с ЦТиКТ



Разработка индивидуальной модели привлечения инвестиций из различных источников финансирования для развития компании.



Разделение рисков с заказчиком: оплата услуг осуществляется только в случае привлечения финансирования.



Полный цикл работ: от анализа финансово-хозяйственной деятельности предприятия до сопровождения отчетности по проекту.



Значительный опыт работы по вопросам реализации инвестиционных проектов.

«Для начала мы проводим финансовый и технологический аудит предприятия. Выясняем планы его развития, необходимые объемы инвестиций. Затем предлагаем варианты поэтапного финансирования проекта компании, формируем его итоговую концепцию и «упаковываем» по требованиям выдающей средства организации: закрепленный за предприятием специалист готовит корректный пакет бухгалтерских и юридических документов, разрабатывает бизнес-план, техническое задание по проекту. В случае поддержки проекта мы оказываем услуги по его сопровождению, своевременно готовим отчет, представляем интересы компании и так далее», — описывает алгоритм работы с клиентом **Арина Давыдова**, заведующий ЦТиКТ.

Сотрудники центра тщательно отбирают разрабатываемые проекты для повышения вероятности поддержки и исключения безрезультатных затрат времени и сил. Системный подход и научная дотошность в работе приводят к тому, что подавляющее число проектов получают

желаемую поддержку, а клиенты после успешной реализации одного проекта на новом витке развития возвращаются сюда снова.

В ближайшей перспективе ЦТиКТ откроет новое направление деятельности — оказание услуг по регистрации прав на интеллектуальную собственность. Планируется также усилить такие направления, как подготовка ТЭО проектов и нормативно-правовых актов, организация бизнес-кооперации (поиск заказчиков и поставщиков), разработка презентационных материалов для предприятий. **Р**



Вологда, ул. Горького, 54а,
тел.: (8172) 59-78-36,
59-78-10 (114)
www.ctt.volnc.ru